

**Fabien POUCHES 36 ans**  
2 enfants  
✉ Rés Petit Prince Villa 11  
354 av de Toulouse  
82600 Verdun / Garonne  
☎ 06.88.40.09.26  
E-MAIL [fpouches@gmail.com](mailto:fpouches@gmail.com)



## ACHETEUR INDUSTRIEL

### FORMATIONS

2006 Auditeur fournisseurs

1999 Diplômé de l'ESAAL (Ecole Supérieure Achats Approvisionnements et Logistique). Niveau II, bac+4.

1998 Diplômé du BTS Action Commerciale lycée J.B. de Baudre à Agen.

### COMPETENCES

Techniques de négociations.  
Prospection, sélection et évaluation des fournisseurs.  
Contrats achats et logistique.  
Mercatique achats.  
Anglais courant lu, écrit, parlé.  
Maîtrise logiciels bureautique, ERP, SAP et outils internet.  
Capacité d'adaptation, aisance relationnelle.  
Intégrité et éthique.

### OBJECTIFS

Optimiser la fonction achats dans le contexte économiques de l'entreprise et de son environnement.  
Apporter mes compétences, mon réseau et mes valeurs tout en développant mon expérience.

### CENTRES D'INTERETS

Passionné de handball, pratique en club niveau pré national.  
Goût prononcé pour les activités de plein air, randonnées, enduro, sports de glisses.  
Intérêts pour le jardinage et tout style de musique.

### 2007 à ce jour

**GUIMA PALFINGER groupe Palfinger** (CA 2011 38M€, effectif 250).

Leader européen matériel de levage hydraulique. CA achats de 17M€.

**Acheteur leader** composants hydrauliques, pneumatiques, électriques et électroniques. Portefeuille 5.6M€.

Principales missions :

- **Déployer et adapter** la politique achat.
- **Négocier et contractualiser** les achats pour accompagner l'orientation stratégique de l'entreprise et optimiser les coûts.
- **Piloter le panel fournisseurs** dans le cadre de l'amélioration continue, la sécurisation des portefeuilles et le développement des gains achats.
- **Coordonner** les développements avec les fournisseurs, suivre et piloter les sous-traitants.
- **Support** des clients internes :
  - Supply chain : performances fournisseurs, optimisation logistique, indicateurs, plans d'actions, contrats d'achats/approvisionnements.
  - R&D/méthodes : « **design to cost** », qualification des prospects (risques financiers, structures), sourcing/benchmark des projets.
  - Qualité : performance qualité, traitement des litiges, récupération des coûts de non qualité et **audit** fournisseur.

### 2001 à 2007

**TRONICO groupe Alcen** (CA 2007 69M€ effectif 500). Sous-traitance électronique pour l'aéronautique, la défense, le ferroviaire et la géophysique.

**Acheteur familles** (2006-2007) composants passifs, piezo - 10M€.

Négociation et contractualisation (contrats logistiques). Pilotage des fournisseurs, suivi des performances logistique, qualité, taux de service.

Elaboration et application des stratégies achats par famille produit.

**Acheteur projets** (2004-2006) 4M€ en 2004 et 6M€ 2006.

Lancement et suivi de projets complexes (cartes électroniques et ensembles).

Coordination des services internes, chiffrages, suivi des plannings et pilotage des indicateurs. Veille technologique et analyse des risques (AMDEC achats).

**Acheteur prototypes** (2002-2004) tous secteurs (CA 2003 1,5M€/2004 2,5M€).

Lancements/suivis des approvisionnements dans les meilleurs coûts et délais.

### 2000 à 2001

Acheteur junior chez **AUBECQ groupe Polyvision**. Supports de communication. En charge de la tôlerie fine, emballages, visserie boulonnerie et frais généraux.